

Abreviaturas	19
Presentación	21

PRIMERA PARTE

ASPECTOS MERCANTILES

CAPÍTULO I. La liquidación de la Sociedad como proceso de extinción de la empresa , María Ángeles Alcalá Díaz	27
1. Aspectos generales y régimen legal.	27
2. La disolución como requisito de la liquidación.	28
2.1. Causas de disolución.	28
2.1.1. <i>Disolución de pleno derecho</i>	28
2.1.2. <i>Causas legales y estatutarias. La disolución voluntaria</i>	32
2.2. Acuerdo de disolución de la junta general.	35
2.3. Disolución judicial. Incumplimiento de la obligación de instar la disolución.	36
2.4. Publicidad registral de la disolución. La reactivación de la sociedad disuelta.	38
3. La liquidación de la sociedad.	40
3.1. Estatuto jurídico de la sociedad en liquidación.	40
3.2. Estatuto jurídico de los liquidadores.	42
3.2.1. <i>Nombramiento y cese de los liquidadores</i>	42
3.2.2. <i>Competencias de los liquidadores</i>	47
3.2.3. <i>Responsabilidad de los liquidadores. Remisión</i> . . .	49
3.3. Operaciones de liquidación.	49
3.4. División del patrimonio social resultante de la liquidación entre los socios.	52

3.5.	Liquidación de la sociedad y concurso de acreedores.	55
4.	La extinción de la sociedad. Activo y pasivo sobrevenido.	56
5.	Bibliografía.	58

CAPÍTULO II. La liquidación concursal de sociedades, María Valmaña Ochaíta y Juan José Losa Benito 61

1.	Liquidación concursal en el contexto de política legislativa del derecho concursal español y su reforma.	61
1.1.	La liquidación como solución concursal alternativa al convenio.	61
1.2.	La liquidación como solución generalizada del concurso	64
1.3.	Liquidación concursal y principio de conservación de la empresa.	67
2.	La solicitud de la liquidación.	71
2.1.	La solicitud por el deudor.	71
2.1.1.	<i>Supuestos</i>	71
2.1.2.	<i>Procedimiento</i>	74
2.2.	La solicitud por el acreedor.	75
2.2.1.	<i>Supuesto de hecho</i>	76
2.2.2.	<i>Procedimiento</i>	76
2.3.	La solicitud de la administración concursal.	77
2.3.1.	<i>Supuesto de hecho</i>	77
2.3.2.	<i>Procedimiento</i>	78
2.4.	La solicitud por el juez o apertura de oficio.	78
2.4.1.	<i>Supuesto de hecho</i>	78
2.4.2.	<i>Procedimiento</i>	79
3.	Los efectos de la liquidación.	79
3.1.	Introducción.	79
3.2.	Efectos sobre el concursado.	80
3.3.	Efectos sobre los créditos concursales.	84
3.4.	Efectos generales.	84
4.	Las operaciones de liquidación.	85
4.1.	El plan de liquidación.	85
4.1.1.	<i>Concepto</i>	85
4.1.2.	<i>Competencia</i>	86
4.1.3.	<i>Plazo de presentación</i>	86
4.1.4.	<i>Contenido y estructura</i>	87
4.1.5.	<i>Tramitación</i>	88
4.2.	Reglas legales supletorias.	89
4.2.1.	<i>Enajenación unitaria del conjunto de establecimientos, explotaciones y unidades productivas</i>	89

4.2.2.	<i>Aplicación de las disposiciones con las que la LEC regula el procedimiento de apremio, salvo en el supuesto de los bienes y derechos afectos a privilegio especial.</i>	91
4.2.3.	<i>Reglas supletorias laborales: aplicación del artículo 64 LC y consideración de la existencia de sucesión de empresa.</i>	92
4.2.4.	<i>Cancelación de cargas anteriores al concurso.</i>	93
4.3.	Bienes y derechos litigiosos.	93
4.4.	Deberes de la administración concursal durante la liquidación.	94
4.4.1.	<i>Prohibición de adquirir bienes y derechos de la masa activa.</i>	94
4.4.2.	<i>Presentación de informes trimestrales sobre la liquidación. Informe final.</i>	95
4.4.3.	<i>Prohibición de prolongar indebidamente la liquidación.</i>	96
4.5.	El pago a los acreedores.	97
4.5.1.	<i>Créditos contra la masa.</i>	98
4.5.2.	<i>Créditos con privilegio especial.</i>	99
4.5.3.	<i>Créditos con privilegio general.</i>	100
4.5.4.	<i>Créditos ordinarios.</i>	100
4.5.5.	<i>Créditos subordinados.</i>	101
4.5.6.	<i>Reglas para supuestos especiales.</i>	101
5.	Bibliografía.	102
CAPÍTULO III. El convenio en el concurso de acreedores , María Enciso y Alonso-Muñumer		105
1.	El convenio como solución al concurso de acreedores.	105
2.	Requisitos formales y contenido de la propuesta de convenio.	106
2.1.	Requisitos formales.	106
2.2.	Contenido.	107
3.	Modalidades de tramitación del convenio.	110
3.1.	Tramitación ordinaria.	111
3.1.1.	<i>Presentación de propuestas, admisión a trámite e informe de la administración concursal.</i>	111
3.1.2.	<i>La aceptación en Junta de acreedores.</i>	113
3.1.3.	<i>La tramitación escrita.</i>	116
3.2.	La propuesta anticipada de convenio.	118
4.	Aprobación judicial del convenio.	124
5.	Efectos del convenio.	128

CAPÍTULO IV. Modificaciones estructurales como alternativa a la liquidación, María del Sagrario Navarro Lérica	131
1. Introducción.	131
2. Las modificaciones estructurales en el marco de la liquidación societaria.	137
2.1. Las modificaciones estructurales como medio de evitar la liquidación: la remoción de la causa disolutoria.	137
2.2. Las modificaciones estructurales como contenido de las operaciones de liquidación societaria: el problema de la reactivación.	140
3. Las modificaciones estructurales en el marco de la liquidación concursal.	147
3.1. La utilización de las modificaciones estructurales como medio para evitar la liquidación concursal.	147
3.1.1. <i>Las modificaciones estructurales iniciadas en la fase común del concurso: las limitaciones a las facultades patrimoniales del deudor y la prohibición de enajenación global.</i>	148
3.1.2. <i>Las modificaciones estructurales iniciadas antes de la declaración del concurso: el problema de su posible rescisión y de la impugnación de la reestructuración</i>	153
3.2. Las modificaciones estructurales como contenido de las operaciones de liquidación concursal: la conclusión del concurso y su calificación.	157
4. Conclusiones y cuestiones pendientes.	159
5. Bibliografía.	160
CAPÍTULO V. El régimen de responsabilidad civil de los liquidadores en las sociedades de capital, Ana Felicitas Muñoz Pérez	163
1. Introducción.	163
2. Marco de derecho positivo.	165
2.1. Antecedentes.	165
2.2. Régimen vigente en la LSC.	167
3. Política jurídica.	169
4. Naturaleza de la responsabilidad.	172
5. Presupuestos de responsabilidad.	173
5.1. Posición jurídica.	173
5.1.1. <i>Contenido de los deberes como fuente de responsabilidad.</i>	173
5.1.2. <i>Incumplimientos típicos de la actividad de liquidación.</i>	177
5.2. Daño.	178

5.2.1.	<i>Ámbito</i>	178
5.2.2.	<i>Etapa pre-cancelación</i>	179
5.2.3.	<i>Etapa post-cancelación</i>	180
5.3.	Relación de causalidad	182
6.	Otros aspectos del régimen de responsabilidad	184
7.	Bibliografía	189

SEGUNDA PARTE

ASPECTOS LABORALES

CAPÍTULO I. Efectos laborales de las reestructuraciones empresariales: fusiones y escisiones empresariales , Juana María Serrano García	195
1. Introducción	195
2. La institución sucesoria fundamentada sobre el principio de estabilidad en el empleo	198
3. Regulación comunitaria y nacional de la figura sucesoria	200
4. Elementos de la sucesión de empresa	202
4.1. Elemento subjetivo: cambio de titularidad de la empresa	202
4.2. Elemento objetivo: una empresa, un centro de trabajo o una unidad productiva autónoma. La exclusión de la sucesión de contratas	205
5. Efectos laborales de las reestructuraciones empresariales	214
5.1. Sobre las condiciones de trabajo de los trabajadores	215
5.2. Extensión de la responsabilidad solidaria de cedente y cesionario	217
5.3. Sobre los derechos colectivos de los trabajadores afectados	218
6. Participación en el proceso sucesorio	220
6.1. La sucesión empresarial no altera el status quo: derecho a la información	220
6.2. La sucesión empresarial plantea alterar las condiciones laborales de la plantilla de trabajadores: obligación de consulta	222
7. Bibliografía	222
CAPÍTULO II. Consecuencias jurídicas de la reforma laboral en tiempos de crisis: el nuevo tratamiento de las suspensiones de contratos y reducciones de jornada , Natividad Mendoza Navas	225
1. Introducción	225
2. Empresas y trabajadores afectados por las decisiones suspensivas o de reducción de jornada	227

3.	Suspensión de contrato y reducción de jornada para superar situaciones coyunturales.	228
4.	Las causas de suspensión de contrato y reducción de jornada.	230
5.	Procedimiento para suspensión de contrato y reducción de jornada.	233
5.1.	Comunicación de inicio del período de consultas.	235
5.2.	La comisión negociadora.	239
5.3.	El período de consultas.	241
6.	Medidas de apoyo a la suspensión de contratos y a la reducción de jornada.	245
6.1.	Bonificación de las cotizaciones a la Seguridad Social.	245
6.2.	Reposición del derecho al desempleo.	249
7.	Bibliografía.	251

CAPÍTULO III. La empresa ante el nuevo tratamiento de los despidos colectivos, Carolina Gala durán. 255

1.	Introducción: tiempos de reforma y de ampliación del poder de decisión empresarial.	255
2.	Regulación, concepto y tipos de despido colectivo.	258
3.	Las causas justificativas del despido colectivo.	260
3.1.	La definición legal de las causas.	261
3.2.	El alcance de la prueba judicial en el marco de las causas	264
4.	La tramitación de un despido colectivo.	266
4.1.	La fase de iniciativa.	267
4.2.	El contenido de la memoria explicativa.	270
4.3.	El período de consultas.	273
4.3.1.	<i>Objetivo y contenidos.</i>	273
4.3.2.	<i>Los sujetos intervinientes.</i>	275
4.3.3.	<i>El desarrollo del periodo de consultas.</i>	277
4.3.4.	<i>Las medidas sociales de acompañamiento y el plan de recolocación externa.</i>	279
4.3.5.	<i>La actuación de la autoridad laboral durante el periodo de consultas.</i>	284
4.3.6.	<i>La finalización del período de consultas.</i>	287
4.4.	La prioridad de permanencia.	288
4.5.	El papel de la ITSS.	289
4.6.	La fase de notificación de los despidos individuales.	290
5.	Las vías de impugnación del despido colectivo: El nuevo art. 124 LRJS.	292
6.	Las peculiaridades del despido colectivo en materia de Seguridad Social.	297
7.	Reflexiones finales.	299
8.	Bibliografía.	299

CAPÍTULO IV. Las relaciones laborales en procesos concursales. Competencia de la jurisdicción social durante el procedimiento concursal y los efectos del concurso sobre los contratos de trabajo y los créditos laborales, Daniel Cifuentes, Maria Eugenia de la Cera y Soledad Sánchez.		301
1.	Introducción.	301
2.	Restricción de competencia de la jurisdicción social durante el procedimiento concursal y excepciones a la regla general de atracción concursal.	303
3.	Efectos del concurso sobre los contratos de trabajo: Extinciones, modificaciones y suspensiones de los contratos.	306
3.1.	Despido colectivo.	308
3.1.1.	Competencia.	308
3.1.2.	Solicitud del inicio del expediente: Sujetos legitimados, momento y modo de plantearla.	309
3.1.3.	Composición de la comisión negociadora durante el periodo de consultas.	312
3.1.4.	Periodo de consultas: Inicio, tramitación y finalización.	314
3.1.5.	Impugnación de la decisión judicial.	318
3.2.	Medidas colectivas de traslado, modificación de condiciones de trabajo, suspensión de contratos o reducción de jornada.	319
3.3.	Resolución del contrato ex artículo 50 del ET.	320
4.	Efectos del concurso sobre los contratos de alta dirección.	322
4.1.	Introducción.	322
4.2.	La suspensión y la extinción del contrato especial de alta dirección.	322
4.2.1.	Consideración general.	323
4.2.2.	La suspensión o extinción del contrato de alta dirección durante el concurso.	323
4.2.3.	La facultad del alto cargo para la extinción contractual.	324
4.3.	La indemnización.	325
4.3.1.	La moderación de la cuantía por el juez del concurso.	325
4.3.2.	La suspensión del pago de la indemnización.	326
5.	Efectos del concurso sobre los créditos laborales.	326
5.1.	La limitación del privilegio de la ejecución separada.	326
5.2.	La clasificación de los créditos y sus efectos.	327
5.2.1.	Créditos laborales contra la masa.	328
5.2.2.	Créditos laborales concursales.	331

5.3.	Efectos sobre el devengo de intereses y la posibilidad de compensar derechos de crédito.	336
6.	Bibliografía.	336

TERCERA PARTE

ASPECTOS FISCALES

CAPÍTULO I.	Régimen tributario del socio como consecuencia de la liquidación de la sociedad, Gemma Patón García	341
1.	Introducción.	341
2.	Tributación del socio persona física.	345
2.1.	Evolución y régimen jurídico actual.	346
2.2.	Cálculo y tributación de las ganancias y pérdidas patrimoniales.	348
3.	Tributación del socio persona jurídica.	355
3.1.	Régimen jurídico.	357
4.	Tributación del socio no residente.	360
4.1.	Tributación de los socios con residencia fiscal en países con convenio para evitar la doble imposición.	360
4.2.	Tributación de los socios con residencia fiscal en países sin convenio de doble imposición.	364
5.	Bibliografía.	365

CAPÍTULO II.	Consecuencias de la liquidación en la imposición directa de la sociedad disuelta y en la titularidad de sus derechos y obligaciones tributarios, Javier Galán Ruiz y Gerardo Menéndez García.	367
1.	Planteamiento.	367
2.	Régimen aplicable a la sociedad disuelta en el ámbito de la imposición directa.	369
2.1.	Régimen tributario aplicable a la sociedad disuelta en el Impuesto sobre Sociedades.	369
2.1.1.	<i>Reglas generales.</i>	369
2.1.2.	<i>Repercusión de la disolución y liquidación en el régimen especial de consolidación fiscal.</i>	379
2.1.3.	<i>Repercusión en relación con el factor de agotamiento en los regímenes especiales de la minería y de la investigación y explotación de hidrocarburos.</i>	381
2.2.	Régimen tributario aplicable a la sociedad disuelta en el Impuesto sobre Actividades Económicas y deberes censales.	381
2.2.1.	<i>El Impuesto sobre Actividades Económicas y las sociedades disueltas.</i>	382

2.2.2.	<i>Deberes censales del proceso de disolución y liquidación.</i>	384
3.	Sucesión en obligaciones, sanciones y procedimientos tributarios de la sociedad disuelta.	385
3.1.	Sucesión en las obligaciones y sanciones tributarias.	385
3.1.1.	<i>Los sucesores de personas jurídicas: distinción con algunos supuestos responsabilidad tributaria.</i>	385
3.1.2.	<i>Alcance de las obligaciones tributarias del sucesor de personas jurídicas.</i>	388
3.2.	Aspectos procedimentales de la sucesión.	393
4.	Bibliografía.	395
CAPÍTULO III. Tributación indirecta en el proceso de liquidación empresarial, Jesús Ramos Prieto y José Miguel Martín Rodríguez		
1.	Planteamiento general.	397
2.	Incidencia del Impuesto sobre el Valor Añadido en el proceso de liquidación empresarial.	399
2.1.	Regla general: la sujeción al IVA de las operaciones de liquidación de sociedades.	399
2.2.	La no sujeción en IVA de la transmisión de una unidad económica autónoma.	402
2.2.1.	<i>La transmisión de una unidad económica autónoma</i>	405
2.2.2.	<i>Voluntad de mantener la afectación de los bienes a una actividad empresarial o profesional.</i>	408
2.2.3.	<i>Supuestos excluidos de la no sujeción.</i>	410
2.2.4.	<i>Consecuencias de la no sujeción: subrogación en la posición del adquirente y tributación de los inmuebles por TPO.</i>	413
2.3.	La transmisión de bienes a socios en el curso de la liquidación societaria.	415
2.4.	La rectificación de las cuotas de IVA devengadas.	416
2.4.1.	<i>La modificación de la base imponible del IVA por el acreedor.</i>	417
2.4.2.	<i>Efectos de la modificación de la base imponible del IVA sobre el deudor.</i>	420
3.	Incidencia del Impuesto sobre Transmisiones Patrimoniales y Actos Jurídicos Documentados en el proceso de liquidación empresarial.	421
3.1.	Modalidades de sujeción al ITPAJD.	421
3.2.	Tratamiento de las transmisiones de bienes sociales a terceros ajenos a la sociedad.	423

3.2.1.	<i>Regla general: no sujeción a TPO y posible sujeción a AJD.</i>	423
3.2.2.	<i>Excepciones: sujeción a TPO de entregas de inmuebles no sujetas o exentas del IVA.</i>	426
3.3.	Tratamiento de las transmisiones de bienes a los socios al margen de la división del patrimonio social. Remisión.	432
3.4.	Tratamiento de las adjudicaciones de bienes a los socios en pago de la cuota de liquidación.	433
3.4.1.	<i>Gravamen de la disolución de la sociedad por OS. Incompatibilidad con TPO y AJD (cuota gradual) y compatibilidad con el IVA.</i>	433
3.4.2.	<i>Delimitación de la operación societaria gravada: la disolución con adjudicaciones dinerarias o en especie a los socios.</i>	435
3.4.3.	<i>Elementos tributarios: obligados tributarios, base imponible, tipo de gravamen y devengo.</i>	437
3.4.4.	<i>Una cuestión controvertida: la sujeción a TPO de los posibles excesos de adjudicación que se produzcan como consecuencia de la disolución de la sociedad.</i>	443
3.4.5.	<i>Reflexión final: ¿tiene sentido gravar la disolución de sociedades en un impuesto moribundo?.</i>	447
4.	Bibliografía.	448
5.	Cuadro-resumen.	451
CAPÍTULO IV. Consecuencias de la liquidación empresarial en el ámbito de la responsabilidad tributaria, M^a Mercedes Castillo Solsona.		453
1.	Rasgos característicos de la responsabilidad tributaria.	453
2.	Responsabilidad tributaria y liquidación empresarial.	458
3.	La responsabilidad tributaria de los liquidadores de empresas disueltas en el proceso de liquidación «ordinaria».	464
3.1.	Naturaleza.	465
3.2.	Ámbito subjetivo de aplicación.	466
3.2.1.	<i>Quiénes pueden ser declarados responsables.</i>	466
3.2.2.	<i>Conducta determinante de la responsabilidad tributaria de los liquidadores.</i>	469
3.3.	Alcance de la responsabilidad tributaria de los liquidadores.	474
4.	La responsabilidad tributaria de los integrantes de la administración concursal.	476
4.1.	Introducción.	477

4.2.	Naturaleza.	478
4.3.	Ámbito subjetivo de aplicación.	480
4.3.1.	Quiénes pueden ser declarados responsables.	480
4.3.2.	Conducta determinante de la responsabilidad tributaria de los integrantes de la administración concursal.	484
4.4.	Alcance de la responsabilidad tributaria de los integrantes de la administración concursal.	487
4.5.	Declaración de concurso y presupuesto de derivación de la responsabilidad a los integrantes de la administración concursal.	489
5.	Bibliografía.	490
CAPÍTULO V. La protección del crédito tributario ante situaciones de empresas en crisis: procedimiento concursal, Gracia M^a Luchena Mozo		
1.	Introducción.	493
2.	Principios concursales que afectan a los créditos públicos.	494
3.	La Hacienda Pública acreedora en el procedimiento concursal.	498
3.1.	La Hacienda Pública en la fase inicial del concurso.	498
3.2.	Comunicación y reconocimiento del crédito tributario en el concurso de acreedores.	509
3.3.	La Hacienda Pública en la fase de resolución del concurso.	514
3.3.1.	Convenio.	515
3.3.2.	La fase de liquidación.	524
4.	Otros aspectos relacionados con el crédito tributario y el concurso de acreedores.	534
4.1.	Impuesto sobre Sociedades: pérdidas por deterioro y otras modificaciones que tienen en cuenta la crisis empresarial.	534
4.2.	Impuesto sobre el Valor Añadido: modificación de la base imponible y un nuevo supuesto de inversión del sujeto pasivo.	537
4.2.1.	Requisitos formales.	537
4.2.2.	Requisitos temporales.	539
5.	Bibliografía.	543

